



## #FUCHSEM DO DZIAŁU SPRZEDAŻY

Lokalizacja: Gdynia

Branża gospodarki odpadami nieustająco się rozwija, a my wraz z nią. Szukamy dynamicznych, pozytywnie nastawionych osób, które przez 12 miesięcy będą zdobywać doświadczenie w branży poprzez obsługę klienta biznesowego, aby docelowo samodzielnie i aktywnie pozyskiwać nowych klientów przemysłowych w Dziale Sprzedaży.


### BĘDZIESZ ODPOWIEDZIALNA/Y ZA:


- Dbanie o wysoki poziom współpracy oraz rozwijanie partnerskich relacji z Klientami biznesowymi (telefonicznie i mailowo)
- Aktywne wsparcie zespołu sprzedaży oraz transportu poprzez rozwiązywanie spraw operacyjnych i logistycznych
- Prowadzenie administracji i analiz sprzedaży
- Monitorowanie rozliczeń finansowych w ścisłej współpracy z zespołem księgowości


### SPEŁNISZ NASZE OCZEKIWANIA, JEŚLI:


- Wiesz co to FUCHS
- Lubisz pracę zespołową i kontakt telefoniczny z Klientem
- Jesteś nastawiona/y na rozwiązywanie problemów
- Pro aktywność, odpowiedzialność, komunikatywność i optymizm to Twoje cechy szczególne
- Dobrze znasz pakiet MS Office oraz język angielski

### KIEDY DOŁĄCZYSZ DO ZESPOŁU, OTRZYMASZ:

 stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę, atrakcyjne wynagrodzenie

 karta sportowa, ubezpieczenie medyczne oraz na życie na preferencyjnych warunkach

 możliwość dołączenia do zespołu sprzedaży po upływie maksymalnie 12 miesięcy

 ciekawe szkolenia wdrożeniowe oraz rozwojowe, które będą procentować przez całą Twoją karierę zawodową